

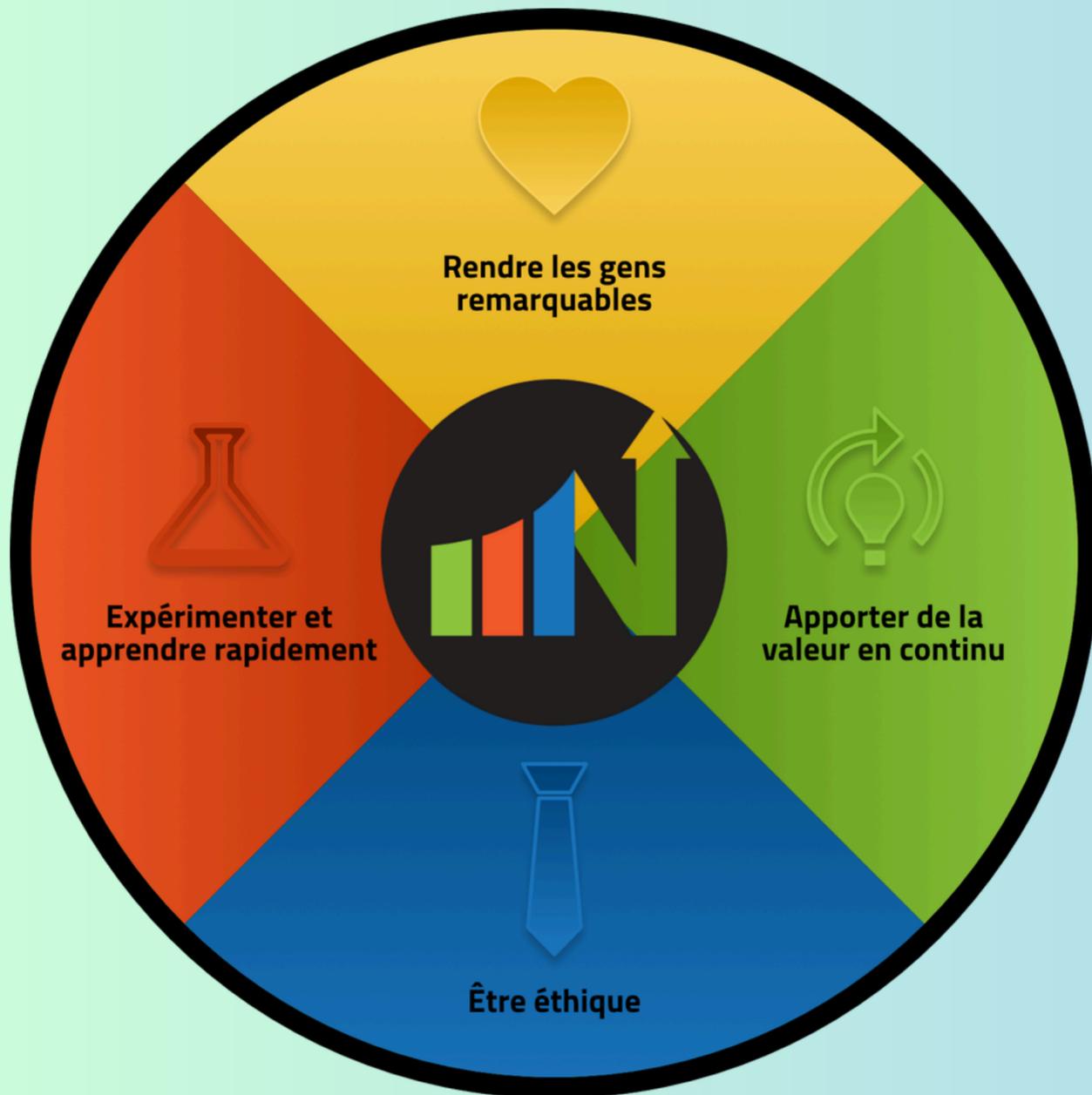
Vente et développement des affaires

Présentation pour La Station



Simon Harvey

- Consultation stratégique
- Atelier/Conférence
- Podcast – La Fabrique d’Affaires
- CHOC-FM & CKVD-FM
- CA de Formaca
- CFP Gabriel-Rousseau
- Face aux Dragons
- Animation Clans d’Affaires
- Patrouille de ski



En vente, on doit mettre l'emphase sur:

- **les gens**
- **la valeur en continu**
- **l'éthique**
- **l'apprentissage**



Agenda

- Introduction et présentation
- Sujets
 - Réseautage
 - Processus
 - Simplicité
 - Trucs & outils
- Questions et échange

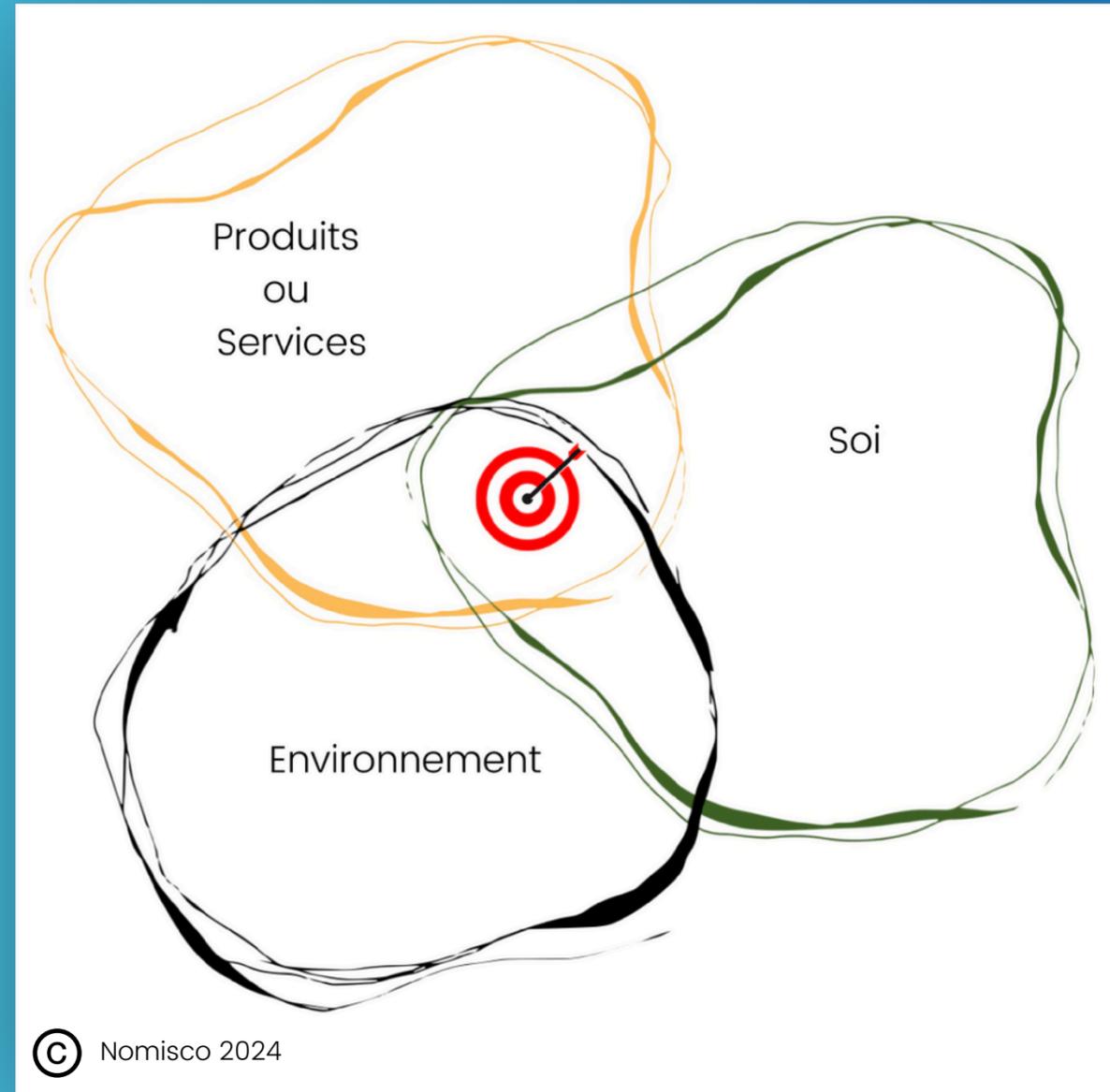
Questions

Qui n'a jamais vendu?

Qui doit vendre dans une organisation?



3 cercles de confiance



Réseautage

AVANT

- Définition des objectifs
- Recherche préalable
- Pitch court
- Logistique et matériel



Réseautage

PENDANT

- Écoute active et engagement
- Utilisation du pitch et ajustement en temps réel
- Gestion du temps
- Notes et suivi

Réseautage

APRÈS

- Organisation des contacts
- Suivi personnalisé
- Entretien des relations



Trucs de réseautage

- Les bas avocats
- Les supers-connecteurs
- Être là tôt
- Se trouver un ‘buddy’
- S’impliquer

On vend quoi?

- Une idée
- Une histoire
- Simon Sinek
 - Pourquoi – Comment – Quoi
- Donald Miller
 - Être un héros

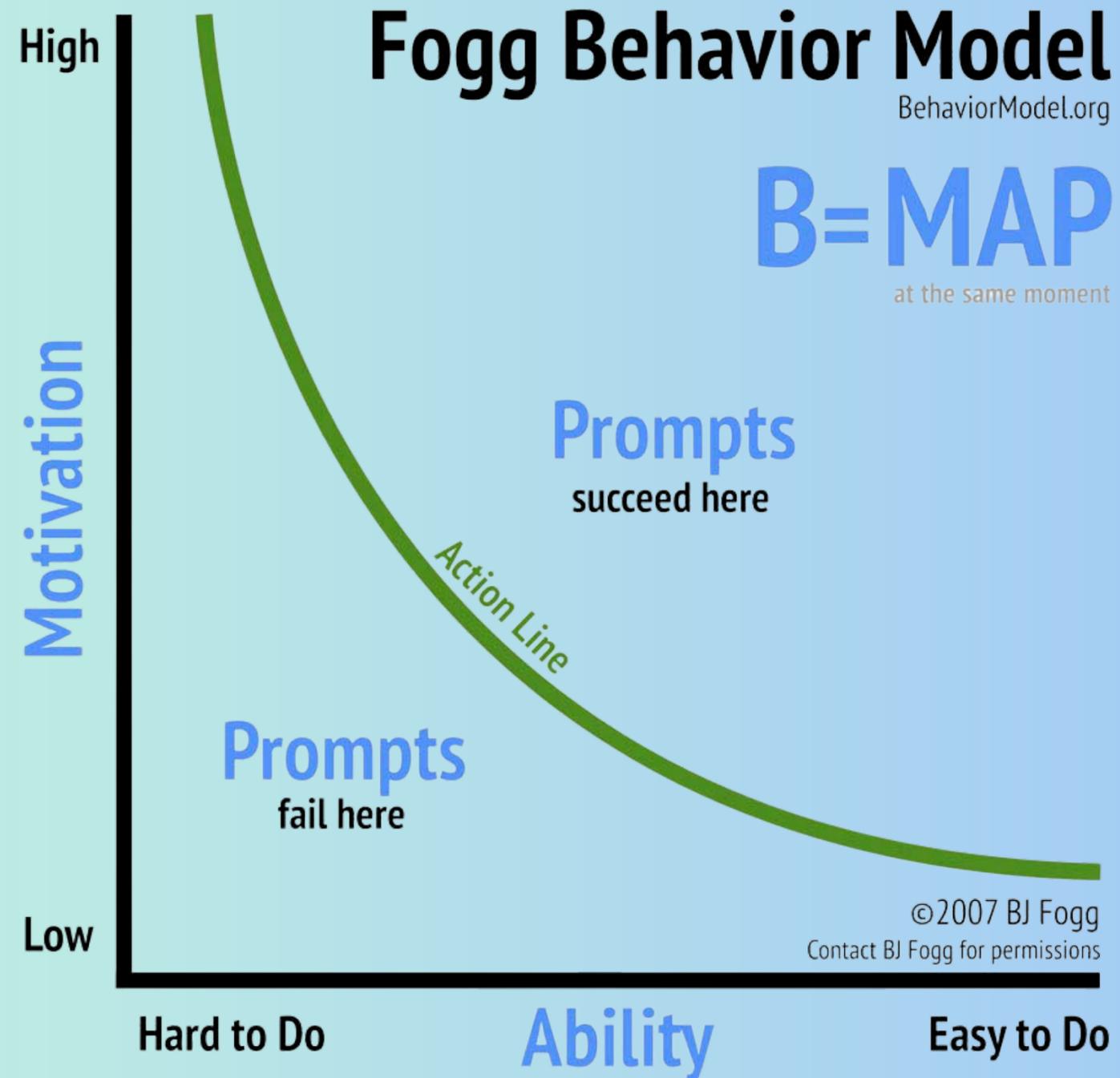


Processus et cycle de vente

- Acquisition
- Qualification
- Prise de besoins
- Développement de la solution
- Présentation
- Négociation
- Décision
- (suivi)



Rendre ça facile



La simplicité vend

- Un processus d'achat clair et facile augmente les ventes
- Les processus compliqués mènent à l'abandon des clients
- Exemple : Amazon

Mes outils

- Blog:
 - OPUS
 - SuperNormal AI
 - Waalaxy
 - StreamYard
 - Vidyard
 - Language Tool
 - OneNote
 - POE
 - Eversign
 - Bitwarden



Questions & Réponses

- Insultes – Injures – Questions – Commentaires

LinkedIn:

[linkedin.com/in/simonharveyqc](https://www.linkedin.com/in/simonharveyqc)

Courriel:

simon@nomisco.ca

Téléphone:

418-559-4429

Calendly:

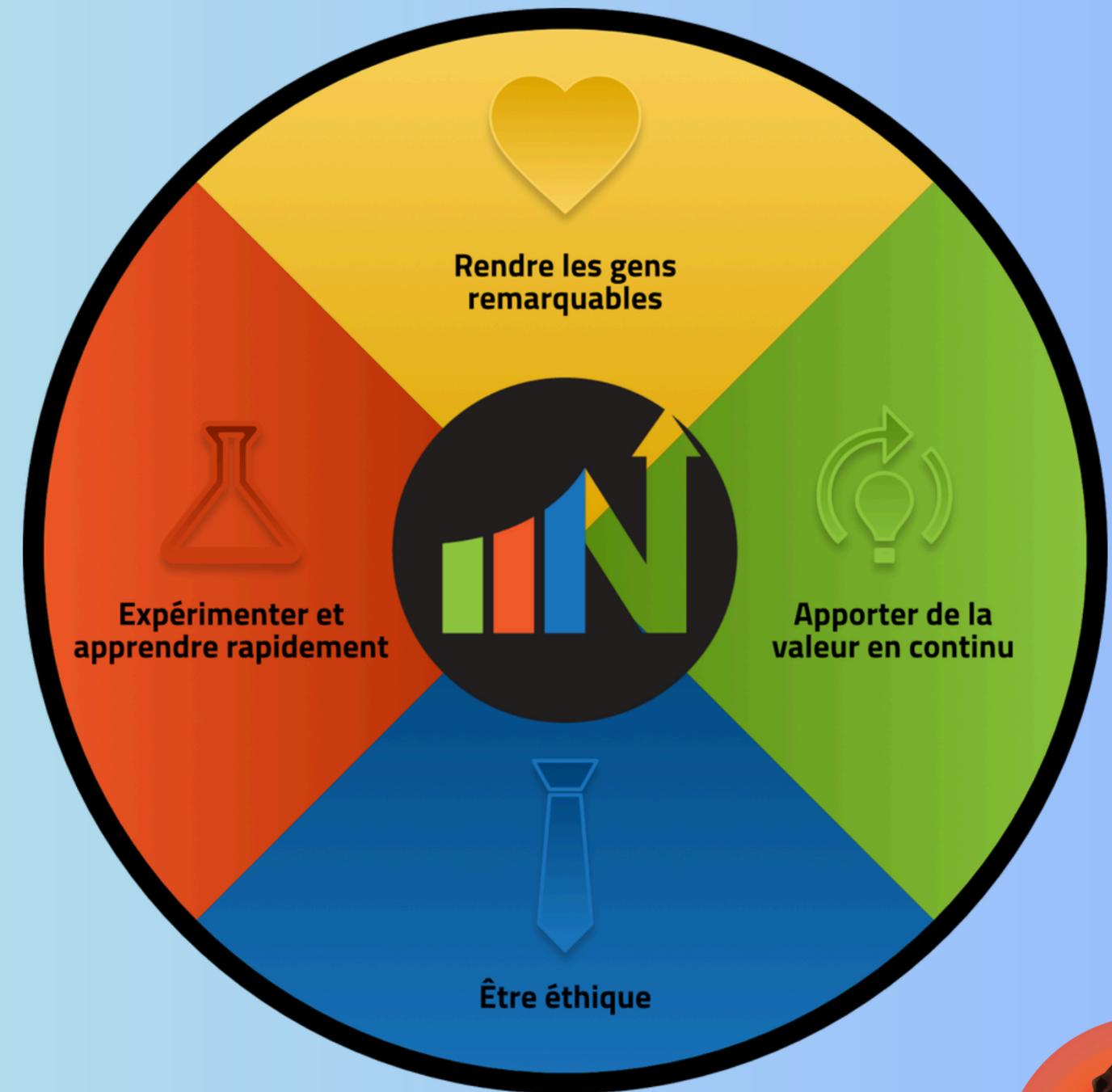
calendly.com/nomisco

Site Web:

nomisco.ca

Youtube:

[youtube.com/nomisco](https://www.youtube.com/nomisco)



Inspiré de Modern Agile

